

TECNOLOGIE

Rc auto, per gli intermediari c'è Assiclick

La nuova suite assicurativa si propone di conciliare il modello distributivo tradizionale con quello delle dirette

Una nuova soluzione rivolta ad agenti e broker viene lanciata con l'obiettivo dichiarato di far aumentare la redditività sul più vasto terreno di competizione del mercato assicurativo: l'Rc auto. Si chiama Assiclick ed è una suite assicurativa sviluppata dall'omonima società di software Assiclick specializzata nella creazione di strumenti *web-based* per il mercato della bancassicurazione.

Si tratta di un sistema gestionale su piattaforma web, comprendente uno strumento di preventivazione, che permette di comparare le migliori offerte Rc auto e le coperture aggiuntive (incendio, furto, collisione, kasko, tutela legale, ecc..), presenti sul mercato. L'obiettivo è quello di consentire al cliente finale di acquistare dall'intermediario la polizza alle condizioni più vantaggiose, con risparmi medi che la società quantifica in "circa il 20% sul prezzo della polizza". In fase di preventivazione, le coperture aggiuntive possono essere inserite o rimosse all'interno della polizza, in modo da osservare sullo schermo del computer la contemporanea variazione del premio finale da pagare.

"La sfida è stata quella di creare uno strumento professionale affidabile ed efficace - spiega il socio fondatore di Assiclick, **Luca Gianzini** - in grado di conciliare i vantaggi garantiti dalle reti tradizionali con quelli delle compagnie dirette, in un mix di competenze tecniche, consulenza professionale, innovazione tecnologica e tariffe competitive". Nella fase sperimentale del servizio "i 60 intermediari che lo hanno utilizzato hanno effettuato 24mila preventivi in meno di due anni, con una percentuale di redemption/conversione in polizza del 14%".

La suite Assiclick può essere utilizzata esclusivamente dagli intermediari professionali iscritti al Rui, attraverso un mandato dal broker grossista **Hi-Lab insurance broker**: non dispone, quindi, di un portafoglio assicurativo diretto e non ha contatti diretti con i clienti, che rimangono sempre *proprietà* dell'intermediario.

Secondo Gianzini, "grazie al software di gestione del contratto web-based, Assiclick abbatte drasticamente i tempi e i costi legati all'emissione dei contratti auto, snellisce i processi amministrativi e aumenta in maniera significativa (fino al 30%) la redditività agenziale".

Beniamino Musto

SINDACATI

Accordo gruppo Unipol, sindacati divisi

Approvato con la maggioranza dei voti, secondo le sigle Confederali; iter ancora in discussione, secondo Snfia e Fna



Marino D'Angelo, segretario generale di Snfia

Secondo quanto comunicato dal segretario generale della **Fisac Cgil, Agostino Megale**, lo scorso venerdì 16 gennaio è stato approvato con il 71% di voti favorevoli l'accordo **UnipolSai**, sottoscritto lo scorso 29 dicembre: "le assemblee nelle principali sedi di UnipolSai (Bologna, Torino, Genova, Milano, Firenze, Roma, Napoli, Catania, Padova) hanno visto la partecipazione di oltre tremila lavoratori - ha spiegato Megale - che hanno approvato l'accordo con il 71% a favore e il 29% contrari".

L'accordo, tuttavia, è stato firmato dalle sole sigle confederali (**Fisac Cgil, Fibac Cisl, Uilca Uil**) ma non dai sindacati autonomi, come **Snfia** e **Fna**, secondo cui diverse assemblee dei lavoratori sarebbero in realtà ancora in corso: "sulle piazze della gran parte delle città italiane - spiega Snfia in una nota - i lavoratori hanno espresso contrarietà all'accordo", mentre il segretario generale del sindacato, **Marino D'Angelo**, punta il dito contro le parole di Megale: "l'articolo 13 dell'accordo, dalle Confederazioni stesse sottoscritto, prevede che l'efficacia sia subordinata per la parte sindacale all'approvazione dei lavoratori. E non pensiamo che per parte sindacale si debbano intendere solo le confederazioni e per lavoratori solo i loro simpatizzanti", puntualizza D'Angelo, in una lettera inviata ai lavoratori, alla Fisac Cgil, Fibac Cisl, Uilca Uil e al *management* di UnipolSai, dove ricorda le assemblee indette da Snfia e Fna per la settimana in corso. "Solo alla loro conclusione - ribatte D'Angelo a Megale - si potrà avere un conteggio credibile del risultato della consultazione, che non può che essere la sommatoria dei risultati di tutte le assemblee dei lavoratori, da chiunque organizzate".

B.M

Insurance Daily

Direttore responsabile: Maria Rosa Alaggio alaggio@insuranceconnect.it
Editore e Redazione: Insurance Connect Srl - Via Montepulciano 21 - 20124 Milano

T: 02.36768000 **E-mail:** redazione@insuranceconnect.it

Per inserzioni pubblicitarie contattare info@insuranceconnect.it

Supplemento al 20 gennaio di www.insurancetrade.it - Reg. presso Tribunale di Milano, n. 46, 27/01/2012 - ISSN 2385-2577