

## TECNOLOGIE

## Rc auto, per gli intermediari c'è Assiclick

**La nuova suite assicurativa si propone di conciliare il modello distributivo tradizionale con quello delle dirette**

Una nuova soluzione rivolta ad agenti e broker viene lanciata con l'obiettivo dichiarato di far aumentare la redditività sul più vasto terreno di competizione del mercato assicurativo: l'Rc auto. Si chiama **Assiclick** ed è una suite assicurativa sviluppata dall'omonima società di software **Assiclick** specializzata nella creazione di strumenti *web-based* per il mercato della bancassicurazione.

Si tratta di un sistema gestionale su piattaforma web, comprendente uno strumento di preventivazione, che permette di comparare le migliori offerte Rc auto e le coperture aggiuntive (incendio, furto, collisione, kasko, tutela legale, ecc.), presenti sul mercato. L'obiettivo è quello di consentire al cliente finale di acquistare dall'intermediario la polizza alle condizioni più vantaggiose, con risparmi medi che la società quantifica in "circa il 20% sul prezzo della polizza". In fase di preventivazione, le coperture aggiuntive possono essere inserite o rimosse all'interno della polizza, in modo da osservare sullo schermo del computer la contemporanea variazione del premio finale da pagare.

"La sfida è stata quella di creare uno strumento professionale affidabile ed efficace – spiega il socio fondatore di Assiclick, **Luca Gianzini** – in grado di conciliare i vantaggi garantiti dalle reti tradizionali con quelli delle compagnie dirette, in un mix di competenze tecniche, consulenza professionale, innovazione tecnologica e tariffe competitive". Nella fase sperimentale del servizio "i 60 intermediari che lo hanno utilizzato hanno effettuato 24mila preventivi in meno di due anni, con una percentuale di redemption/conversione in polizza del 14%".

La suite Assiclick può essere utilizzata esclusivamente dagli intermediari professionali iscritti al Rui, attraverso un mandato dal broker grossista **Hi-Lab insurance broker**: non dispone, quindi, di un portafoglio assicurativo diretto e non ha contatti diretti con i clienti, che rimangono sempre *proprietà* dell'intermediario.

Secondo Gianzini, "grazie al software di gestione del contratto *web-based*, Assiclick abbatta drasticamente i tempi e i costi legati all'emissione dei contratti auto, snellisce i processi amministrativi e aumenta in maniera significativa (fino al 30%) la redditività agenziale".

**Beniamino Musto**

## SINDACATI

## Accordo gruppo Unipol, sindacati divisi

**Approvato con la maggioranza dei voti, secondo le sigle Confederali; iter ancora in discussione, secondo Snfia e Fna**



Marino D'Angelo, segretario generale di Snfia

Secondo quanto comunicato dal segretario generale della **Fisac Cgil**, **Agostino Megale**, lo scorso venerdì 16 gennaio è stato approvato con il 71% di voti favorevoli l'accordo **UnipolSai**, sottoscritto lo scorso 29 dicembre: "le assemblee nelle principali sedi di UnipolSai (Bologna, Torino, Genova, Milano, Firenze, Roma, Napoli, Catania, Padova) hanno visto la partecipazione di oltre tremila lavoratori – ha spiegato Megale – che hanno approvato l'accordo con il 71% a favore e il 29% contrari".

L'accordo, tuttavia, è stato firmato dalle sole sigle confederali (**Fisac Cgil**, **Fiba Cisl**, **Uilca Uil**) ma non dai sindacati autonomi, come **Snfia** e **Fna**, secondo cui diverse assemblee dei lavoratori sarebbero in realtà ancora in corso: "sulle piazze della gran parte delle città italiane – spiega Snfia in una nota – i lavoratori hanno espresso contrarietà all'accordo", mentre il segretario generale del sindacato, **Marino D'Angelo**, punta il dito contro le parole di Megale: "l'articolo 13 dell'accordo, dalle Confederazioni stesse sottoscritto, prevede che l'efficacia sia subordinata per la parte sindacale all'approvazione dei lavoratori. E non pensiamo che per parte sindacale si debbano intendere solo le confederazioni e per lavoratori solo i loro simpatizzanti", puntualizza D'Angelo, in una lettera inviata ai lavoratori, alla Fisac Cgil, Fiba Cisl, Uilca Uil e al *management* di UnipolSai, dove ricorda le assemblee indette da Snfia e Fna per la settimana in corso. "Solo alla loro conclusione – ribatte D'Angelo a Megale – si potrà avere un conteggio credibile del risultato della consultazione, che non può che essere la sommatoria dei risultati di tutte le assemblee dei lavoratori, da chiunque organizzate".

**B.M**

**Insurance Daily**

**Direttore responsabile:** Maria Rosa Alaggio [alaggio@insuranceconnect.it](mailto:alaggio@insuranceconnect.it)

**Editore e Redazione:** Insurance Connect Srl – Via Montepulciano 21 – 20124 Milano

**T:** 02.36768000 **E-mail:** [redazione@insuranceconnect.it](mailto:redazione@insuranceconnect.it)

Per inserzioni pubblicitarie contattare [info@insuranceconnect.it](mailto:info@insuranceconnect.it)

Supplemento al 20 gennaio di [www.insurancetrade.it](http://www.insurancetrade.it) – Reg. presso Tribunale di Milano, n. 46, 27/01/2012 – ISSN 2385-2577